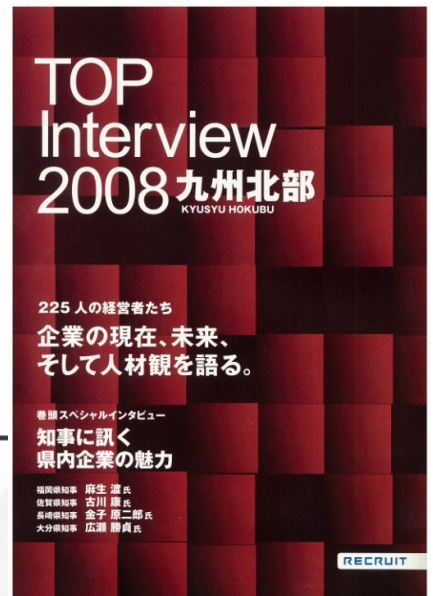


株式会社 亀山電機 代表取締役 北口 功幸
〒850-0046
長崎県長崎市幸町2番17号 梅村組ビル3F
TEL 095-832-4330 FAX 095-832-4331



【亀山電機が リクルート・トップインタビュー2008 に掲載されました】

(株)亀山電機が、リクルート社発行の「トップインタビュー2008 九州北部エリア225社」に掲載されました。



TOP Interview 2008 九州北部

225人の経営者たち
企業の現在、未来、
そして人材観を語る。

書評スペシャルインタビュー
知事に訊く
県内企業の魅力

福岡県知事 府生 達氏
佐賀県知事 吉川 康氏
長崎県知事 金子 康二朗氏
大分県知事 広瀬 勝貞氏

RECRUIT

会社DATA

【設立】 1996年10月
【資本金】 2020万円
【従業員数】 83名
【売上高】 3億9600万円 (2007年3月期)
【所在地】 長崎県長崎市幸町2-17

【事業内容】 自動化に関する各種制御装置・電気機器の設計製作および販売、受託ソフトウェア開発、パソコン周辺機器の販売、LAN導入コンサルティング、ホームページ製作、Yahoo!ショッピングおよびYahoo!オークション取次店

【PROFILE】

- 1965年 長崎県大村市生まれ
- 1986年 国立佐世保工業高等専門学校 機械工学科卒業
- 1996年 (株)亀山電機代表取締役就任
- 趣味 坂本龍馬に関すること
- 座右の銘 我死する時は高き宮に登ると思ひ定めて死を恐るるなかれ

◆F・A・O・A人材派遣の分野で着実に業績を伸ばして10年

当社は12年目を迎えるようとする技術サービス企業です。売上げの約7割を占めるのが、F・A事業。最近では、I・A（インダストリアル・オートメーション）とも言われていますが、P・L・Cによるシーケンス制御など自動化に関する各種制御装置を始め、PLCに関する計装制御、電気機器、各種配電盤や制御盤といったF・A関連の設計や製作・販売を行っています。特にP・L・Cでは世界のマーケットリーダーであるシーメンス社の長崎唯一の特約代理店となり、地元産業界のニーズに応えています。

◆社員定着率100%をめざし

もう一つの今後の目標は、F・A、O・A、W・E・Bの各事業を発展させて力を付けた時点で分社化。そして持ち株会社「亀山社中」を作り、グループ全体で伸びて行ければと考えています。企業の力としても重要なのは、社員が最も重要なためです。そこで社員満足度の向上には並ならぬ力を注いでいます。現在では、例えば、独り暮らし社員向けの住宅手当や出張を充実、入社記念日に記念品をプレゼント、誕生日には役員が手紙を出しての食事会、結婚記念日には社長である私が花束にメッセージを添えて贈ったり、創立記念日には家族を呼んでパーティを行ったりしています。会社は社員あつてからこそ、社員は家族あつてからこそ」という方針で社員が心よく働ける努力をしています。また社員持ち株率が30%を超え、経営に社員の意向が反映されます。こうすることで仕事への意欲も高まり、ひいては業績にも好影響を与えているのだと思います。

◆仕事に大切なのはP・D・C・Aを守る事とプロ意識をもつ事

求める人物像としては、P・D・C・Aサイクルをきちんと回せる人と言いたいです。プランは誰でも立てられますが、情熱を持ってがむしゃらに行動できるか。途中途中でチェックして、再アタックできる。そんな人材を求めています。中途半端に投げ出す、仕事では苦しみもがいても構いません。そんな人は必ず雇因がついてきます。また当たり前のですが、当社の信頼の裏打ちともなっている「期間限定・約束を守る」一人はとて重要限です。社会ではプロ意識が大切です。後、限られた分野で構いませんので、1番を目標に常に上をめざす行動をしてほしいと願っています。私は中学生の頃、市長が社長になろうと決めていました。自分の力を試す仕事をしたたかたのですが、創業時は一人で未知への挑戦ばかりでした。しかし今は、多くの社員に支えられていることにもとても感謝しています。この仲間とさらなる成長をめざし、経営に携わりたいと心に誓っています。

株式会社 亀山電機
代表取締役社長
北口 功幸

**長崎ではここだけ！と言われるほど
他社とは差別化できる事業展開で
成長を続けるエンジニアリング企業。**

Top's Interview
【トップインタビュー】

九州・沖縄を代表する企業【トップの声】

◆いかに差別化を図るのか

CSFをクリアするのが目標。当社が常に心がけているのが、他社との差別化。オムロン（株）では県内唯一のソリューションパートナーの認定を受けていますし、東芝情報機器（株）とは地域初のビジネスパートナーとして、大手オークションサイトおよびショッピングの、長崎県で最初の取次店認定など、この会社だけでなく、独自のビジネス提携が広がっています。前述のシーメンスとは長崎における特約代理店であるばかりではなく、近くソリエーションパートナー資格も取得する予定です。これらビジネスパートナーシップは、当社がきちんと納期を守り、高品質の仕事をするという、当たり前のことを長年やってきた結果、嬉しいことにお得先からお話をいただけて広がってきたのです。

今後は、08年売上げ5億円、10年と同10億円、5年後12年に15億円を目標と定めた、CSF（クリティカルサクセスファクター）/成功重要要因を意識しクリアしながら、一つ一つの事業を拡充させていきたいと考えています。

◆社員定着率100%をめざし

もう一つの今後の目標は、F・A、O・A、W・E・Bの各事業を発展させて力を付けた時点で分社化。そして持ち株会社「亀山社中」を作り、グループ全体で伸びて行ければと考えています。企業の力としても重要なのは、社員が最も重要なためです。そこで社員満足度の向上には並ならぬ力を注いでいます。現在では、例えば、独り暮らし社員向けの住宅手当や出張を充実、入社記念日に記念品をプレゼント、誕生日には役員が手紙を出しての食事会、結婚記念日には社長である私が花束にメッセージを添えて贈ったり、創立記念日には家族を呼んでパーティを行ったりしています。会社は社員あつてからこそ、社員は家族あつてからこそ」という方針で社員が心よく働ける努力をしています。また社員持ち株率が30%を超え、経営に社員の意向が反映されます。こうすることで仕事への意欲も高まり、ひいては業績にも好影響を与えているのだと思います。

www.kameyama-grp.co.jp

本社 / 〒850-0046 長崎県長崎市幸町2番17号 梅村組ビル3F T:095-832-4330 F:095-832-4331
 東京営業所 / 〒160-0004 東京都新宿区四谷1丁目10番2号 長崎県東京産業支援センター T:03-3353-0554 F:03-3353-0554
 佐世保事業所 / 〒857-0877 長崎県佐世保市万津町3番5号 3階2号室 T:0956-24-4003 F:0956-24-4003